

FORMATIONS SPÉCIFIQUES COMMERÇANTS ET ARTISANS

Des formations inter-entreprises* en petits groupes ou sur mesure rien que pour vous et votre équipe !

NOUVEAUTÉS	L'intelligence émotionnelle au service de mon leadership (1 jour) Pour apprendre à reconnaître ses émotions et en faire une force	360 € HT/ Personne
	Optimiser mon temps et mes priorités (1 jour) Pour savoir gagner en efficacité et ne plus se sentir débordée	En individuel, dates selon votre activité
VENTE	Vendre en boutique et développer son panier moyen (1 jour) ... Et exploser son chiffre d'affaires !	360 € HT/ Personne Mardi 22 novembre 2022
	Les basiques de la vente en magasin (1 jour) Savoir réaliser une vente dans son intégralité	360 € HT/ Personne Lundi 10 octobre 2022
	Développer le vendeur muet dans sa boutique (1 jour) Mettre le bon produit au bon endroit et au bon moment	360 € HT/ Personne En individuel, dates selon votre activité
	Booster mes ventes de prêt-à-porter et accessoires (4 jours) Et les développer en toute aisance grâce au conseil en image	1400 € HT/ Personne En individuel
STRATÉGIE	Attractivité et visibilité de ma boutique (1 jour) Bye bye la concurrence !	360 € HT/ Personne En individuel, dates selon votre activité
	Monter mon calendrier marketing (1 jour) Et anticiper une stratégie commerciale efficace !	360 € HT/ Personne En individuel, dates selon votre activité
	Le marketing 360° pour développer mon commerce (4 jours) Différenciez-vous auprès de vos prospects !	1400 € HT/ Personne En individuel, dates selon votre activité
MANAGEMENT	Animer et manager son équipe à mieux vendre (1 jour) Et mieux piloter son chiffre d'affaires	360 € HT/ Personne Lundi 21 novembre 2022
	Manager son équipe en toute sérénité (2 jours) Les basiques du management appliqués dans sa boutique	720 € HT/ Personne Lundi 17 et mardi 18 octobre 2022
	Mieux manager grâce à la méthode des couleurs (2 jours) Un outil managérial ludique et innovant !	720 € HT/ Personne + tarif PROFILS (sur devis)
	Manager les générations (1 jour) Et s'appuyer sur les générations X, Y et Z !	360 € HT/ Personne Lundi 29 août et jeudi 27 octobre 2022

Eutheny Consultant - Formations Vente et Management - Consulting du point de vente -

 (33)-06.84.55.67.22

 www.eutheny.fr

 eutheny@orange.fr

FORMATIONS SPÉCIFIQUES INSTITUTS DE BEAUTÉ

Des formations inter-entreprises* en petits groupes ou sur mesure rien que pour vous et votre équipe !

NOUVEAUTÉS	L'intelligence émotionnelle au service de mon leadership (1 jour) Pour apprendre à reconnaître ses émotions et en faire une force	360 € HT/ Personne
	Optimiser mon temps et mes priorités (1 jour) Pour savoir gagner en efficacité et ne plus se sentir débordée	En individuel, dates selon votre activité
VENTE	Oser vendre pendant le soin (1 jour) Comment vendre plus lors de ses prestations, sans forcer et sans se forcer...	360 € HT/ Personne Lundi 26 septembre 2022
	Vendre + et développer mon panier moyen en institut (1 jour) Une formation vente niveau 2, idéale pour multiplier ses ventes de produits et de prestations. C'est aussi un parfait rappel quand on a tendance à mettre la vente de côté...	360 € HT/ Personne Lundi 3 octobre 2022
	Vente et attractivité merchandising de mon institut : développer le vendeur muet (1 jour) Les bases pour mettre en avant ses produits efficacement et donner envie à ses clientes.	360 € HT/ Personne En individuel, dates selon votre activité
STRATÉGIE	Développer l'attractivité et visibilité de ma boutique (1 jour) apprendre à se rendre plus visible par ses clients (sur le net et sur sa zone géographique)	360 € HT/ Personne En individuel, dates selon votre activité
	Savoir monter le planning marketing de mon institut (1 jour) Et anticiper une stratégie commerciale efficace!	360 € HT/ Personne En individuel, dates selon votre activité
MANAGEMENT	Manger son institut en beauté (2 jours) Les bases du management d'équipe appliqué à l'institut : enjeux et compétences du manager, motivation, gestion des situations délicates.	720 € HT/ Personne Lundi 17 et Mardi 18 octobre 2022
	Manager son équipe à la vente en institut (1 jour) Les clés pour manager son équipe à vendre plus	360 € HT/ Personne Lundi 14 novembre 2022
	Manager mon équipe par les couleurs (2 jours) Comment adapter son management selon sa personnalité et celles de ces collaborateurs (méthode AES-DISC, consultante certifiée)	720 € HT/ Personne + tarif PROFILS
TENDANCES	La colorimétrie au service de mes clientes* (1 jour)	360 € HT/ Personne
	Le make up de la mariée* (1 jour) *Animation par Céline Trappler de l'Atelier du Style, experte en conseil en image et communication positive ; formation maquillage s'appuyant sur les bases de la colorimétrie et du conseil en image.	

*Dans nos locaux sur Colmar aux dates précisées ; possibilité déplacements région Grand Est, territoire national et Luxembourg

Eutheny Consultant - Formations Vente et Management - Consulting du point de vente -

 (33)-06.84.55.67.22

 www.eutheny.fr

 eutheny@orange.fr